

PDFDumps



Quality and Value

PDFDumps Practice Exams are written to the highest standards of technical accuracy, using only certified subject matter experts and published authors for development - no all vce.



Tested and Approved

We are committed to the process of vendor and third party approvals. We believe professionals and executives alike deserve the confidence of quality coverage these authorizations provide.



Easy to Pass

If you prepare for the exams using our PDFDumps testing engine, it is easy to succeed for all certifications in the first attempt. You don't have to deal with all dumps or any free torrent / rapidshare all stuff.



Try Before Buy

PDFDumps offers free demo of each product. You can check out the interface, question quality and usability of our practice exams before you decide to buy.

What People Are Saying

Disclaimer Policy: The site does not guarantee the content of the comments. Because of the different time and the changes in the scope of the exam, it can produce different effect. Before you purchase the dump, please carefully read the product introduction from the page. In addition, please be advised the site will not be responsible for the content of the comments and contradictions between users.



Len

" I passed the A2090-614 today. The dump was in very good conditions and in a very good price. I definitely think that was a great deal. Thanks so much. "



Truman

" I passed my C2010-539 exam the first time. Would definitely.. recommend. "



Alberta

" very very great PDFDumps. I tell my friends to buy from this website. Since one subject is old version, the customer do not agree to sell to this friends. I feel they are very very nice. C2010-591 New version! New version! New version! "

<http://www.pdfdumps.com>

PDFDumps can solve all your IT exam problems and broaden your knowledge

Exam : **C-C4HL2C-92-Deutsch**

Title : SAP Certified Business Associate - SAP C/4HANA Business Processes: Lead to Cash (C_C4HL2C_92 Deutsch Version)

Vendor : SAP

Version : DEMO

QUESTION NO: 1

Was ist ein typisches Szenario zum Sammeln von Erfahrungsdaten in der Phase des Angebots zur Bestellung?

- A. Eine Feedback-Umfrage zur Produktseite vor dem Kauf
- B. Eine Feedback-Schaltfläche auf der Angebotsseite
- C. Eine Umfrage nach dem Kauf
- D. Eine Beschwerde in SAP Commerce Cloud

Answer: C

QUESTION NO: 2

Definieren Sie die Phase: Die Bestellung wird versandt, der Kunde bestätigt die Lieferung des Produkts, der Techniker installiert das Produkt, das Abonnement wird in Rechnung gestellt, der Kunde erhält eine kombinierte Rechnung und ein Verkäufer kann seine Provision einsehen.

- A. Billing-to-Cash
- B. Lieferung-an-Rechnung
- C. Order-to-Cash
- D. Angebot zum Auftrag

Answer: C

QUESTION NO: 3

Definieren Sie die Phase: Ein Verkäufer erstellt ein Angebot mit Echtzeit-Preisen, Lieferzeit, erhält Cross-Sell/Up-Sell-Empfehlungen, einmalige und wiederkehrende Dienstleistungen (Abonnements), vorgeschlagene Rabatte und prognostizierte Provisionen und erhält es von meiner A Manager, um es dem Kunden vorzulegen, der das Angebot entweder akzeptiert oder eine Überprüfung anfordert.

- A. Lead-to-Opportunity
- B. Angebot zum Auftrag
- C. Angebotsmöglichkeit/Warenkorb
- D. Kontakt zum Lead

Answer: B

QUESTION NO: 4

Wo würde ein Fulfillment-Manager Abonnementdetails überwachen und sicherstellen, dass nichts fehlt?

- A. SAP-Abonnementabrechnung
- B. SAP Sales Cloud
- C. SAP S4HANA
- D. SAP C4HANA

Answer: A

QUESTION NO: 5

In welchem System werden physische Artikel und Leistungen einer Bestellung koordiniert (z. B. Lieferplan, Pick-Pack-Zeit, Versanddatum)?

- A. SAP SALES CLOUD
- B. SAP C4HANA
- C. SAP APO
- D. SAP S4HANA

Answer: D

QUESTION NO: 6

Was bedeutet es, einen aktiven Deal zu haben?

- A. Einen bereits abgeschlossenen Deal haben
- B. Kontakt mit oder ohne Lead
- C. Eine aktive Gelegenheit haben
- D. Eine Bestellung haben, die versandt wird

Answer: C

QUESTION NO: 7

Wo prüft und akzeptiert der Kunde im Ablauf von Angebot zu Bestellung das Angebot und wo wird der Auftrag generiert?

- A. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Sales Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP Commerce Cloud sowie SAP S4HANA
- B. Angebotsprüfung und Annahme werden in der SAP Commerce Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in der SAP Commerce Cloud sowie in SAP S4HANA
- C. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Commerce Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP S4HANA
- D. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Sales Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP Commerce Cloud

Answer: B

QUESTION NO: 8

Was ist die Lead Nurture Stream-App?

- A. Es ist ein Tool zum Anzeigen von API-Aufrufen an Leads
- B. Es ist ein Tool zum Protokollieren von Leads
- C. Es ist ein Werkzeug, um die Reifephasen in einem Lead voranzutreiben
- D. Es ist ein Tool zur automatischen Umwandlung von Opportunities in Leads

Answer: C

QUESTION NO: 9

Was sind in SAP Marketing Cloud heuristische Scores?

- A. Sie werden basierend auf einer Sentimentanalyse berechnet
- B. Es handelt sich um durch maschinelles Lernen definierte Punktzahlen
- C. Es handelt sich um manuell definierte Bewertungsregeln
- D. Sie werden basierend auf Vorhersagemodellen berechnet

Answer: C